



x



GROWTH.AI

VOORSTEL · REINSMA OS

Eerst de basis. Dan uitbreiden.

Wat we opzetten, hoe we het aanpakken en wat het kost. Akkoord vragen we nu alleen voor de eerste stap: het bouwplan.

VOOR

Sikke Reinsma
Reinsma Bouw, Wergea

VAN

Johan Oenema
Growth AI

DATUM

6 oktober 2026

GELDIG TOT

6 november 2026

WAT WE NU VRAGEN

Alleen akkoord op het bouwplan: € 10.000

Vier weken goed kijken hoe het werk loopt, met een werkend prototype van de app.

DAARNA

Samen opnieuw kijken

Na het bouwplan beslissen jullie of en hoe we Reinsma OS bouwen. Pas dan vragen we een nieuw akkoord.

WAT WE HOORDEN OP 1 OKTOBER

Jullie woorden, ons vertrekpunt.

Dit voorstel volgt uit de brainstorm in Wergea.

“Eerst maar de basis beginnen, dan kun je wat uitbreiden.”

Daarom eerst een bouwplan. Daarna beslissen jullie over de bouw.

“Per dag verschil, maar altijd 40.”

Berichten per dag bij Sikke. Daar willen we vanaf.

“De boekhouder zet alle uren en facturen erin, maar met de hand.”

Daarom beginnen we bij de uren, en daarna de inkoopfacturen.

“Eenvoud.”

Eén scherm voor de ploeg. Geen portaal voor leveranciers. Bouwportaal blijft.

WAT WE OPZETTEN

Eén platform: **Reinsma OS.**

Alles wat we op 1 oktober bespraken, op één plek. Voor de ploeg, voor kantoor, voor de calculatie en voor Sikke. Bouwportaal blijft gewoon aangesloten.



De Reinsma-app

Eén scherm voor de ploeg. De plek kiest de bouw. Uren, de foto-knop, meerwerk inspreken, materiaal op.



Uren vanzelf goed

Per bouw, klaar voor de salarisverwerking en voor Bouwportaal. Niemand typt nog over.



Eén lijst voor kantoor

Alles al voorbereid. Wat zeker is gaat vanzelf, de rest staat klaar voor een tik. Jullie leggen vast wie wat beslist.



Inkoopfacturen

Uit jullie bestaande factuur-mailadres, bij de goede bouw gezet en naast de offerte of het budget gelegd. Jullie zien alleen de afwijkingen.



Calculatie op één plek

Alles van een bouw bij elkaar: tekening, offerte, budget per onderaannemer, facturen en de werkelijke uren. Wil een onderaannemer meer, dan zie je het meteen. En de echte uren gaan terug naar de calculatie, zodat de volgende offerte klopt.



Meerwerk

Op de bouw vastgelegd met foto en een ingesproken bericht, en ter akkoord naar de opdrachtgever op zijn telefoon.



Overzicht per bouw

Wie er is, wat het kost, wat nog akkoord moet. En elke vrijdag één bericht voor Sikke.



Gekoppeld aan wat er al is

Bouwportaal blijft voor termijnen en verkoopfacturen. De boekhouding krijgt de goede bouw erbij.

OPLEVERAFSPRAAK UREN

Na de livegang komen de uren van de hele ploeg via de app binnen, en niemand typt ze nog over.

OPLEVERAFSPRAAK FACTUREN

Bij 9 van de 10 inkoopfacturen stelt Reinsma OS de goede bouw voor.

HOE WE HET BOUWEN

Eerst de basis. Dan uitbreiden.

De start bepalen we samen. In het bouwplan leggen we de planning vast, met data die ook voor jullie werken.

1

HIERVOOR VRAGEN WE NU AKKOORD

Bouwplan en prototype

ONGEVEER 4 WEKEN

Gesprekken met Sikke, kantoor, calculatie en een paar jongens. Een dag mee op de bouw. Samen meten wat het nu kost aan tijd en gemist meerwerk. Gesprek met Bouwportaal. De app werkend op één bouw.

2

Reinsma OS bouwen

ONGEVEER 3 MAANDEN

Eerst de app en de uren, want dat kost nu het meeste tijd. Daarna inkoopfacturen, calculatie en meerwerk. Wat klaar is, gaat al in gebruik.

3

Opleveren en inwerken

MET DE HELE PLOEG

Iedereen werkt ermee: ploeg, kantoor, calculatie en Sikke. Vier weken naast jullie, daarna drie maanden onderhoudstermijn.

+

Doorontwikkelen

DOORLOPEND

Elke maand verder, samen gekozen. Bijvoorbeeld een foto van de werkvoorbereiding die een bestelling wordt, of offertes sneller met jullie eigen prijzen.

De droom blijft: Sikke vier weken weg, en alles loopt door. Daar werken we samen naartoe.

INWERKEN MET DE HELE PLOEG

Een app werkt pas **als iedereen hem gebruikt.**

Jullie zeiden het zelf: een ingewikkelde app werkt niet. Daarom bouwen we niet alleen, we werken iedereen ook in. Dat zit in de prijs.

1

Meedenken vanaf het begin

Twee of drie jongens testen het prototype in het bouwplan. De voorman is ambassadeur.

2

Eerst drie man, twee weken

Op één bouw. Wat ze lastig vinden, passen we aan voordat de rest begint.

3

Aftrap met de hele ploeg

Een uur in de werkplaats, met koffie. Samen de app op de telefoon en één keer inchecken.

4

Kantoor en calculatie

Twee dagdelen werken met jullie eigen bouwen, niet met voorbeelden.

5

Vier weken naast jullie

Een vaste vragenlijn op WhatsApp. Wij zien wie nog niet incheckt en bellen even. Elke week kort langs of aan de lijn.

6

Uitleg zonder handleiding

Filmpjes van een minuut per handeling, en een kaartje in elke bus.

Na twee weken gaan de uren niet meer via de groepsapp. Dat moment kiezen jullie samen met ons.

NA DE EERSTE BOUW

Reinsma OS groeit mee. Wat daarna kan.

De eerste bouw is de basis. Met de doorontwikkeling bouwen we elke maand verder, in de volgorde die jullie kiezen. Een paar voorbeelden uit ons gesprek:

Foto wordt bestelling

Een foto van de werkvoorbereiding op papier wordt een bestellijst bij de leverancier.

Sneller calculeren

Offertes opbouwen met jullie eigen prijzen en de echte uren van vergelijkbare bouwen.

Planning van de ploeg

Wie staat waar volgende week, en wat moet er geleverd worden.

Opleverdossier

Foto's van isolatie en details per bouw bij elkaar, klaar voor energielabel en oplevering.

Boekhouding en salaris

Uren en inkoopfacturen rechtstreeks door naar de boekhouding en de salarisverwerking.

Ochtendbericht

Elke ochtend één bericht voor Sikke: wat speelt er vandaag, wat wacht op hem.

Elk kwartaal kiezen we samen wat het meeste oplevert. Wat klaar is, gaat meteen in gebruik.

WAT HET KOST

Eén keer opzetten. Daarna per maand.

EENMALIG	BETALING	BEDRAG EXCL. BTW
Bouwplan en prototype hiervoor vragen we nu akkoord	bij akkoord	€ 10.000
Reinsma OS het hele platform, de eigen app en het inwerken met de hele ploeg. Verwachting op basis van wat we nu weten, apart akkoord na het bouwplan	50% bij de start van de bouw 50% bij oplevering	verwacht € 80.000
Samen, als jullie na het bouwplan doorgaan		€ 90.000

PER MAAND, VANAF DE OPLEVERING	WAT ZIT ERIN	BEDRAG EXCL. BTW
Licentie Reinsma OS	Hosting, beveiliging, backups, updates en beheer	€ 349
Doorontwikkeling afspraak per jaar, per maand opzegbaar	Elke maand verder bouwen: nieuwe onderdelen en verbeteringen, samen gekozen	€ 6.000

AI-kosten

via jullie eigen account

Jullie betalen het gebruik rechtstreeks aan de aanbieder. Wij richten het in.

eigen account

Het bouwplan maakt duidelijk wat er precies gebouwd wordt. Daarna krijgen jullie de definitieve afspraak voor Reinsma OS, met een vaste prijs. Pas als jullie daar ja op zeggen, starten we de bouw.

WAT LEVERT HET OP?

Reken het zelf uit. Met jullie eigen getallen.

De schuifjes staan op voorzichtige schattingen. Zet ze op wat jullie herkennen. In het bouwplan meten we het samen echt. In deze pdf staan de beginwaarden. Online op reinsmabouw.growthdept.nl/offerte kun je zelf schuiven.

Uren overtypen en controleren

boekhouder en kantoor, per week

4 uur per week

€ 9.200

Inkoopfacturen uitzoeken en koppelen

uren per week

3 uur per week

€ 8.280

Tijd van Sikke aan berichten en uitzoeken

minuten per dag minder

30 min per dag

€ 8.625

Meerwerk dat nu blijft liggen

extra gefactureerd per maand

€ 1.000 per maand

€ 12.000

Te veel betaald aan onderaannemers

voorkomen per maand, factuur naast budget

€ 500 per maand

€ 6.000

Groeien zonder extra kantoorkracht

een kantoorkracht kost al snel € 55.000 per jaar

niet meegerekend

€ 0

LEVERT PER JAAR OP

€ 44.105

EENMALIGE INVESTERING

€ 90.000

bouwplan en Reinsma OS

TERUGVERDIEND IN

2,3 jaar

na aftrek van de licentie

Uurwaarden in deze som: boekhouder en kantoor € 50, facturen uitzoeken € 60, Sikke € 75 per uur. 46 werkweken per jaar. De doorontwikkeling zit niet in deze som: elke nieuwe stap moet zichzelf terugverdienen.

AFSPRAKEN

Zoals op de bouw.



Vaste prijs

Geen uren achteraf. Wat erbij komt, spreken we vooraf af.



Oplevering met puntenlijst

Met opleveraafspraken. Wat niet werkt, lossen wij op.



Drie maanden onderhoudstermijn

Na de oplevering, zonder extra kosten.



Jullie houden het stuur

Versturen naar klanten en betalen gaat nooit vanzelf.



Na het bouwplan kunnen stoppen

Het plan en het prototype zijn dan van jullie.



Privacy geregeld

Verwerkersovereenkomst en uitleg voor de ploeg. Geen volgsysteem.

Wat erin zit

Het hele platform en de eigen Reinsma-app

Inwerken met de hele ploeg, kantoor en calculatie

Het gesprek en de koppeling met Bouwportaal

Wat er niet in zit

AI-gebruik: via jullie eigen account

Jullie abonnement op Bouwportaal en het boekhoudpakket

Jullie eigen vastgoed: dat valt buiten dit voorstel

AKKOORD

Starten met het bouwplan.

Met jullie akkoord starten we **alleen met het bouwplan en prototype**, voor € 10.000 excl. btw. Meer niet. Na het bouwplan kijken we samen opnieuw: wat bouwen we, wanneer, en voor welke vaste prijs. Pas dan vragen we een nieuw akkoord.

Akkoord geven kan met de knop hieronder, door de pdf te ondertekenen, of met een kort berichtje: "akkoord bouwplan".

Akkoord · Bouwplan en prototype

Alleen het bouwplan en prototype · €
10.000 excl. btw · voorstel van 6
oktober 2026

Naam

Datum

Handtekening, namens Reinsma Bouw

Presentatie: reinsmabouw.growthdept.nl · Johan Oenema · Growth AI · growth-ai.nl · johan@growthdept.nl · +31
(85) 0044936 · Westerbuorren 19, Tzummarum · Bedragen excl. btw · geldig tot 6 november 2026